CONFINDUSTRIA

Nota di Aggiornamento

Open Call

Viability Assessment Projects in International Markets

Progetto INNOWWIDE

Marzo 2019

Questa nota ha lo scopo di approfondire il bando pubblicato nell'ambito del progetto INNOWIDE. Per maggiori informazioni rimandiamo alla lettura del documento ufficiale e del sito di progetto.

Sommario

Le open call: nuovi schemi di finanziamento per le imprese 1
Contesto - Progetto INNOWIDE: Finanziamenti a fondo perduto per Viability Assessment Projects in international markets 2
Open call: Viability Assessment Projects in International Markets 3
Criteri di eleggibilità 5
Criteri di valutazione 5
Budget e tempistiche di erogazione del contributo 6
Date di apertura e chiusura del bando 6
Siti di riferimento e contatti 6

Le open call: nuovi schemi di finanziamento per le imprese

Nell'ambito del programma di ricerca e innovazione Horizon 2020, il supporto finanziario a parti terze, meglio conosciuto come *Cascade funding* (finanziamento a cascata), è un meccanismo di finanziamento della Commissione europea attraverso il quale il consorzio beneficiario è incaricato di distribuire sovvenzioni ad entità terze attraverso le cosiddette **open calls**. Le open call di Horizon 2020 sono particolarmente importanti per PMI e per il sistema dell'innovazione: attraverso questo meccanismo di finanziamento a cascata è possibile finanziarie specifiche tipologie di attività come **studi, esperimenti, azioni pilota**. Accedere a una sovvenzione derivante da una open call consente al beneficiario di ricevere un finanziamento pubblico per eseguire specifiche attività di ricerca e innovazione con minori oneri burocratici rispetto alle tradizionali call di Horizon 2020.

Generalmente, le open call offrono un finanziamento che varia dai 50.000 ai 150.000 euro ma, talvolta, possono essere erogati voucher per attività di supporto o opportunità di libero accesso e supporto per l'utilizzo di *testing facilities.*

Contesto - Progetto INNOWIDE: Finanziamenti a fondo perduto per Viability Assessment Projects in international markets

Il progetto pilota INNOWWIDE mira a sostenere **le PMI europee innovative** intenzionate a sviluppare **accordi strategici in collaborazione con partner locali extra europei**.[1] Il progetto segue un approccio bottom up: gli ambiti di intervento possono essere liberamente proposti dalle imprese partecipanti. Attraverso la call **Viability Assessment Projects in international markets** verranno finanziati studi di fattibilità per imprese europee che vogliono **analizzare le opportunità di sviluppo nei mercati extra europei di paesi sviluppati, in via di sviluppo e delle maggiori economie emergenti** (Brasile, Russia, India, Cina, Messico). Il **modello strategico di INNOWWIDE** si basa sulla progettazione e sulla prototipazione di uno **schema di finanziamento innovativo** che mira a supportare:

1. **la valutazione della sostenibilità delle soluzioni imprenditoriali innovative di PMI** orientate verso il mercato globale, implementate in collaborazione con stakeholder di paesi terzi;
2. **lavori preparatori volti a facilitare ulteriormente le azioni di ricerca&innovazione**, compresa la creazione congiunta e l'open innovation e la diffusione della tecnologia nel mercato;
3. **la creazione di sinergie, meccanismi di leva e complementarietà** con i sistemi di finanziamento nazionali e internazionali, presenti e futuri.

[1] Innowwide: coordinato dal CENTRO PARA EL DESARROLLO TECNOLOGICO INDUSTRIAL e finanziato dalla call **H2020-EU.3.6.2.4. - Promote coherent and effective cooperation with third countries**, topic: **GOVERNANCE-08-2018 - Partnering for viability assessments of innovative solutions for markets outside Europe**.

Open call: Viability Assessment Projects in International Markets

I **VAP - Viability Assessment Projects** – rappresentano una serie onnicomprensiva, bilanciata e coerente di **valutazioni preliminari tecniche**, **di mercato, legali e socioeconomiche volte a valutare la fattibilità di soluzioni imprenditoriali innovative e internazionali lungo le catene del valore globali emergenti**. Tali valutazioni preliminari dovrebbero identificare e valutare gli elementi chiave che potrebbero facilitare o ostacolare lo sviluppo effettivo di soluzioni collaborative e modelli nei paesi target.

Ogni VAP dovrebbe:

- Essere implementato da una **PMI stabilita in un paese membro UE o in un paese associato del programma Horizon 2020** e da un partner locale del paese target.
- Essere caratterizzata da una **partnership co-creata con un partner locale** (subappaltatore) come un fornitore, un cliente, un consulente, un consulente legale, un collaboratore.
- Avere un **budget totale di almeno 86.000 euro**. Il tasso di cofinanziamento del progetto sarà del 70% con un massimo di 60.000 euro di finanziamento.
- Includere **una serie di attività volte a comprendere la fattibilità di una soluzione innovativa pratica, tecnologica e commerciale e la sua adattabilità al contesto locale**.
- Avere una **durata massima di 6 mesi.**
- Rappresentare la **prima fase di un progetto**, di breve o medio periodo, di **cooperazione tecnologica innovativo sviluppato** con un attore locale del paese target.

A seguito del progetto, la PMI dovrebbe avere una visione chiara delle possibili attività future nel mercato straniero di riferimento e con il partner strategico scelto. Ai potenziali beneficiari sarà chiesto di **specificare perché il VAP è necessario**, inclusa una spiegazione sui vincoli da affrontare. La proposta progettuale dovrà affrontare i seguenti temi:

- Fattibilità tecnica (upgrade, trasferimento, integrazione)
- Modello di business
- Aspetti legali
- Aspetti politici
- Investimenti necessari
- Exploitation

Le analisi del VAP verranno integrate in un report basato su:

- la volontà della PMI e del partner locale di investire in una collaborazione congiunta e in ulteriori investimenti;
- i potenziali utenti/clienti disponibili ad agire come clienti di lancio.

I VAP finanziati dovranno includere una combinazione di diverse attività:

1. facilitazione della co-creazione e dell'uptake tecnologico (servizi di innovazione e trasferimento tecnologico)
2. prospettive di mercato
    - ricerche di mercato;
    - verifica di conformità;
    - *business prospection trip*;
    - preparazione materiale promozionale sulla valorizzazione della tecnologia.

Per ulteriori specifiche sulle caratteristiche dei progetti eleggibili si rimanda al bando.

Copertura geografica

I beneficiari potranno effettuare i loro studi in tre categorie di paesi:

- Paesi sviluppati
- Economie emergenti
- Paesi in via di sviluppo[2]

Criteri di eleggibilità

Potranno essere ammesse al finanziamento le PMI, incluse imprese recentemente costituite e start up, provenienti da qualsiasi settore e intenzionate a competere nei mercati emergenti extra europei. La PMI proponente deve **essere coinvolta in un'attività economica e avere capacità tecnologiche (vendite di prodotti o fornitura di servizi sul mercato a un dato prezzo).** Potranno presentare proposte progettuali anche imprese recentemente costituite e prive di attività economica ma in attesa di entrare sul mercato.

Non saranno eleggibili: singoli imprenditori, partnership e associazioni o altri soggetti giuridici che non siano imprese.

Il beneficiario dell'azione dovrà essere stabilito in un paese membro dell'UE o in un paese associato al programma Horizon 2020 ed avere i requisiti etici e finanziari specificati nelle linee guida INNOWWIDE.

Criteri di valutazione

Le proposte progettuali saranno valutate rispetto a tre criteri:

1. impatto (40%)
2. eccellenza (30%)
3. qualità ed efficienza dell'implementazione (30%)

[2] Capitolo 4 bando ufficiale INNOWWIDE.

Budget e tempistiche di erogazione del contributo

Il budget **totale per il finanziamento di questa azione è di 3 milioni di euro.**

Le proposte progettuali presentate dai potenziali beneficiari dovranno avere un budget totale di **almeno 86.000 euro.**

Il **cofinanziamento massimo per ciascun progetto ammonta a 60.000 euro**, che rappresentano il 70% del budget minimo totale richiesto per ciascun progetto.

Il 50% del finanziamento sarà erogato all'inizio del progetto, il restante 50% sarà erogato a seguito della presentazione e approvazione del report VAP.

Date di apertura e chiusura del bando

Le proposte progettuali potranno essere presentate a partire dal 1° aprile 2019. La data di scadenza è fissata per il 31 maggio 2019.

Siti di riferimento e contatti

Sito ufficiale: https://innowwide.eu/

Email: info@innowwide.eu