CONFINDUSTRIA

Horizon 2020

Enhanced EUROPEAN INNOVATION COUNCIL pilot 2019-2020

Focus EIC Accelerator

Scheda di approfondimento

Settembre 2019

Questo documento ha lo scopo di analizzare il funzionamento dello schema di finanziamento EIC Accelerator pilot. Per l'elaborazione delle proposte progettuali si raccomanda una lettura approfondita dei documenti ufficiali messi a disposizione dalla Commissione europea.

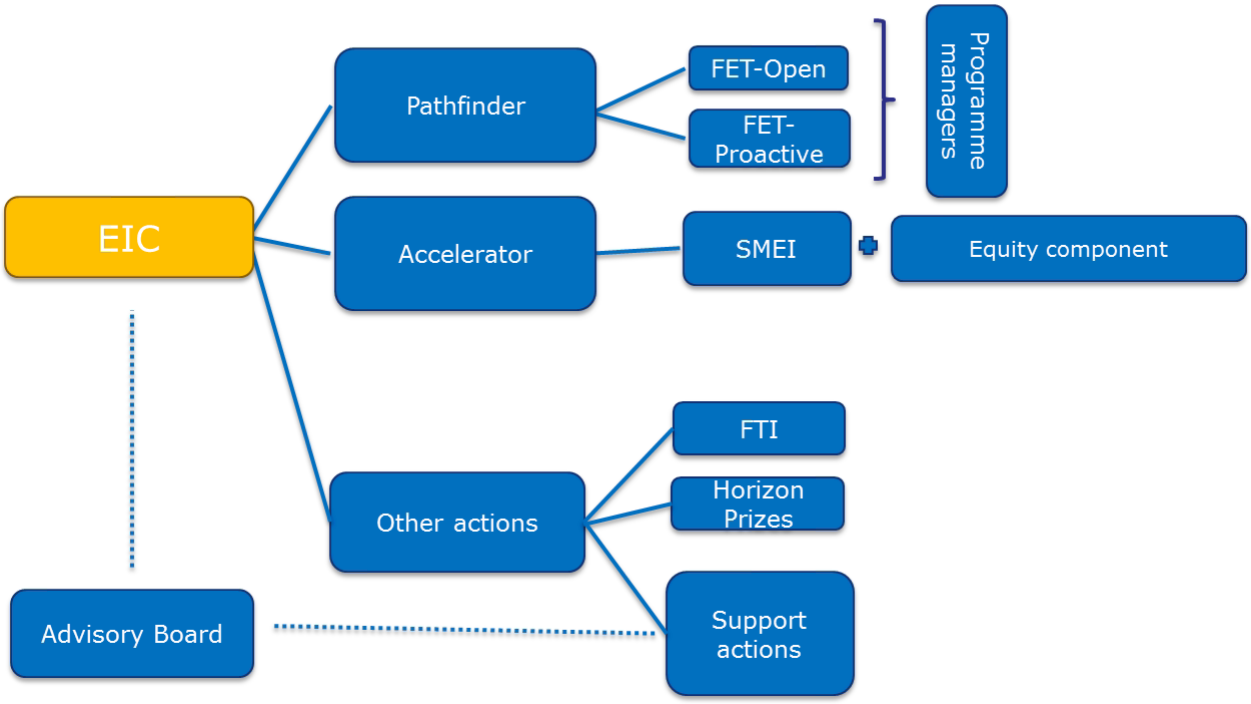
Verranno fornite informazioni in merito a:

- Procedura di valutazione
- Potenziali beneficiari
- Modalità e caratteristiche del finanziamento
- Tempistiche e budget

Sommario

EIC ACCELERATOR PILOT 4
Le modalità di finanziamento dell'EIC Accelerator 5
Criteri di ammissibilità ed eleggibilità delle proposte 5
Procedura di valutazione 6
EIC Accelerator Fund 9
Possibilità di investimento e co-investimento dell'EIC Fund 11
Business Acceleration Services 14
EIC Accelerator: struttura del formulario di candidatura 15
Budget EIC Accelerator 17
Scadenze per la presentazione dei progetti 17

Enhanced EIC pilot for 2019-2020



Schema - Enhanced EIC pilot 2019-2020

In vista dell'adozione definitiva di Horizon Europe, il programma di Ricerca&Innovazione 2021-2027, la Commissione europea sta definendo le caratteristiche e i campi di intervento del **Consiglio europeo per l'innovazione (European Innovation Council - EIC)**. Introdotto in fase sperimentale nell'ultimo triennio di operatività di Horizon 2020 (2018-2020), lo **European Innovation Council (EIC)** agirà come "***one stop shop***" sostenendo l'innovazione ad **alto potenziale e a rischio elevato**.

L'obiettivo dell'Enhanced EIC pilot 2019-2020 è rispondere ai fallimenti di mercato e alle situazioni di investimento subottimali, nonché integrare maggiormente gli investimenti privati per le PMI innovative e le start up. L'Enhanced EIC pilot 2019-2020 mira a:

- **finanziare innovazioni dirompenti e rivoluzionarie**, capaci di creare mercati potenzialmente nuovi e/o stravolgere i mercati esistenti;

- **supportare i progetti ad alto rischio ed alto potenziale**, colmando il deficit finanziario tra le sovvenzioni tradizionali in R&I e i progetti "bancabili" a favore delle start up innovative e delle PMI;
- **integrare il sostegno all'innovazione degli Stati membri**, dando maggiore visibilità agli innovatori e creando connessioni all'interno degli ecosistemi europei.

Il budget previsto per l'EIC è di circa 3 miliardi per il periodo 2019/2020. Per il Pathfinder il budget previsto è di 660 milioni, mentre all'EIC Accelerator saranno destinati 1,3 miliardi.

EIC ACCELERATOR PILOT

Beneficiari

L'EIC Accelerator pilot supporta le singole PMI (incluse imprese recentemente costituite) di ogni settore stabilite in un paese membro dell'UE o in Paese associato al programma Horizon 2020. I candidati ammissibili sono **imprese, comprese start-up e aziende nella loro fase di avvio, che propongono soluzioni/servizi/prodotti con una forte componente di proprietà intellettuale.**

Il sostegno finanziario misto (*blended finance*) mira a far fronte a **progetti ad alto rischio** che non sono ancora attraenti per gli operatori del mercato. L'EIC Fund investirà principalmente in società senza turn-over (o molto limitato) e EBITDA negativo.[1] Le aziende in fase di crescita non sono al centro di questa fase pilota.

Tematiche e ambiti di investimento

L'approccio dell'EIC Accelerator è totalmente *bottom-up*: **non vi sono *topic* tematici** ma un'unica competizione intersettoriale. Tuttavia, nella fase pilota, l'EIC si focalizzerà **su settori prioritari ad alta intensità di capitale**, tra cui **clean energy, ingegneria avanzata, scienze della vita, digitale, spazio, azione per il clima, mobilità del futuro e innovazione sociale.**

Modalità e caratteristiche del finanziamento

L'EIC Accelerator fornirà un **supporto ai progetti di innovazione d'impresa con TRL (*Technology Readiness Level*)[2] superiore a 6 proponendo, in aggiunta alla tradizionale sovvenzione, un meccanismo di blended finance** (combinazione di sovvenzione e strumenti di equity). Sono inoltre previsti *Business Acceleration Services*, servizi di coaching e mentoring per le imprese beneficiarie.

[1] EBITDA: Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization, ovvero "utili prima degli interessi, delle imposte, del deprezzamento e degli ammortamenti"

[2] https://ec.europa.eu/research/participants/data/ref/h2020/other/wp/2016_2017/annexes/h2020-wp1617-annex-g-trl_en.pdf

Le attività potenzialmente finanziabili riguardano lo sviluppo di prodotti/servizi, studi, prototipazione, validazione, dimostrazione e testing in condizioni normali, replicabilità di mercato. Se attraverso il progetto si intende finanziare un'innovazione tecnologica, **è richiesto un TRL di 6 o superiore**. È possibile subappaltare attività essenziali del progetto di innovazione.

L'EIC Fund non investirà in settori economici che sono considerati incompatibili con le basi etiche e sociali di Horizon 2020.

Le modalità di finanziamento dell'EIC Accelerator

L'EIC Fund investirà nei progetti attraverso sovvenzioni e meccanismi di equity o quasi equity. Tramite questi ultimi, l'EIC Fund cercherà di **acquisire quote di minoranza dell'impresa (dal 10 al 25%)**, fino a una minoranza di blocco in specifici casi di interesse strategico per l'UE. Verranno tendenzialmente evitate situazioni di controllo della maggioranza delle quote. Le modalità di finanziamento si articolano quindi in:

1. **SOVVENZIONI**: sono previste, con un tasso di cofinanziamento al 70%, sovvenzioni tra 0.5 e 2.5 milioni.
2. **OPZIONE BLENDED FINANCE (sovvenzione+equity)**: la sovvenzione è limitata a 2.5 milioni di euro, combinata con componenti di equity fino a 15 milioni. Le attività **close-to-market, con TRL 9 o superiore**, potranno essere finanziate **esclusivamente con schemi di equity**, sempre che non abbiano le caratteristiche necessarie per accedere a un finanziamento bancario classico.

Criteri di ammissibilità ed eleggibilità delle proposte

La proposta sarà considerata eleggibile se le seguenti condizioni sono rispettate:

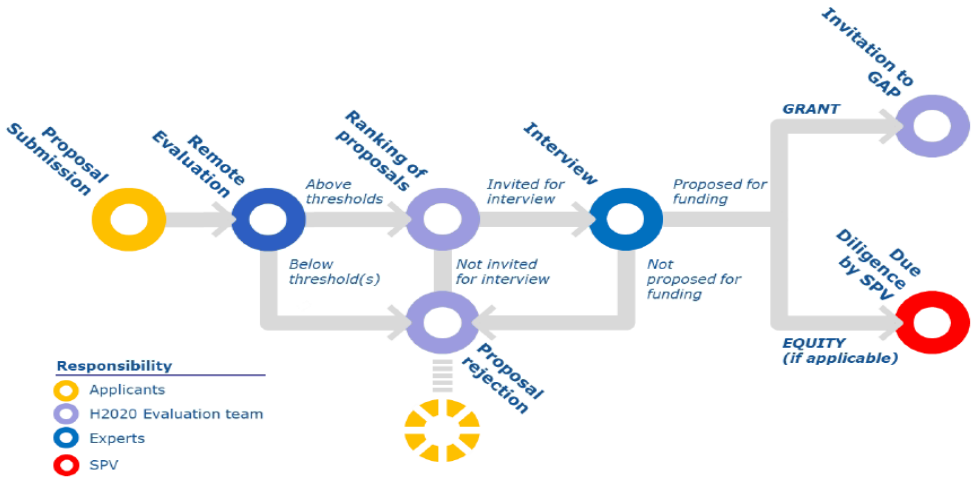
- il proponente è una singola PMI, incluse nuove aziende e start-up di ogni settore;
- il proponente è stabilito in uno Stato membro o in un paese associato ad Horizon 2020;
- il proponente non ha presentato più proposte simultaneamente;

- il progetto presenta un appropriato livello di TRL al momento della candidatura della proposta: devono essere completate le attività di TRL 5 – il progetto deve proporre attività da TRL 6 a TRL 9. Fino al TRL 8 incluso le attività comprendono l'acquisto, la combinazione, l'utilizzo di competenze e conoscenze scientifiche, tecnologiche e di business che mirano allo sviluppo di nuovi servizi/prodotti o al miglioramento di quelli esistenti.

Le attività di routine o miglioramento progressivo su prodotti, linee di produzione, processi di manifattura, servizi e altro già esistenti **sono escluse** dal finanziamento anche se considerati migliorativi.

Procedura di valutazione

Gli applicant dovranno fornire **informazioni dettagliate sul livello di TRL** (o sul suo equivalente in caso di innovazioni non tecnologiche) del progetto.



Phase-2 evaluation consists of two sequential steps, the remote evaluation and the interview.

Step 1 – valutazione da remoto

Nello step 1 della valutazione **la proposta è valutata in remoto da almeno 4 esperti valutatori con differenti profili** (provenienti da settori tecnologici, industriali, business e finanza). Le proposte saranno valutate rispetto a tre criteri:

1) impatto (33%);

2) eccellenza (33%);

3) qualità ed efficienza dell'implementazione (33%).

Il risultato finale dello step 1 è l'**Overall Consensus Score**, che sarà parte dell'**Evaluation Summary Report**. Per essere considerate eleggibili ed entrare nella lista dei potenziali vincitori, le proposte dovranno raggiungere la soglia minima di 13/15, con un punteggio minimo di 4/5 per ciascun criterio di valutazione.
Saranno invitati allo step 2 del processo di valutazione circa il doppio delle imprese potenzialmente assegnatarie di un finanziamento.

Step 2 – Colloquio

Le proposte che superano il primo step di valutazione riceveranno una lettera di invito per **un colloquio *de visu* che si svolgerà a Bruxelles**. Ogni impresa potrà partecipare al colloquio con un massimo di tre persone (preferibilmente il CEO o staff senior – i consulenti non potranno rappresentare l'impresa). I candidati invitati a prendere parte al colloquio riceveranno un contributo per le spese di viaggio, dietro presentazione della documentazione richiesta.[3]
Il colloquio sarà valutato da una **giuria di esperti**. Ciascuna **giuria sarà composta da almeno 5 esperti di alto livello** selezionati sulla base del loro profilo e con competenze in materia di investimenti, business o innovazione. I nomi degli esperti valutatori di ciascuna giuria saranno pubblicati nel sito dell'EASME prima di ogni slot di colloqui.

Il colloquio durerà massimo 30 minuti e includerà:

- 10 minuti di presentazione del progetto supportata dal ***pitch document*** (Annex 5 - trasmesso nel momento di presentazione della proposta);
- 20 minuti di domande e risposte per chiarire alcuni aspetti della proposta valutati durante la fase 1, inclusa la strategia di commercializzazione, il team dell'impresa, la fattibilità tecnologica del progetto, i risultati attesi e la potenzialità di creazione di nuovi mercati.

[3] Si prega di fare riferimento alle Guidelines per indicazioni più specifiche.

In linea con i criteri di valutazione, durante il colloquio la giuria approfondirà alcuni aspetti della proposta:

implementazione:

- il team ha effettivamente la capacità e la motivazione di implementare l'innovazione proposta e portarla sul mercato?
- l'impresa è in grado di fare leva sugli investimenti?

impatto:

- la strategia di commercializzazione e il modello di business sono ben pianificati?
- l'innovazione ha il potenziale di scale up? Le necessità finanziarie associate sono ben valutate?

eccellenza

- la fattibilità dell'idea: l'innovazione ha il potenziale di creare un nuovo mercato o avere un impatto significativo su un mercato esistente?

Nel caso in cui in progetto richiedesse *blended finance*, è possibile che il colloquio includa ulteriori domande.

Al termine di questa fase, la proposta potrà essere finanziata nelle modalità richieste dal proponente (sovvenzione o blended finance) oppure, per quelle proposte che nella fase di presentazione della candidatura hanno indicato la loro disponibilità ad accettare il contributo richiesto anche sotto forma di blended finance, **verrà proposto di utilizzare schemi di equity in aggiunta alla sovvenzione**. Nel caso in cui gli applicant non si fossero dichiarati disponibili ad esperire questa opzione, **la proposta potrebbe essere rifiutata.**

Panel review

Per stilare la graduatoria finale, tutte le proposte valutate positivamente verranno sottoposte alla review di un panel composto **da tutti gli esperti valutatori che hanno fatto parte delle giurie nello slot di valutazione in corso**. Il compito del panel sarà quello di rivedere tutte le proposte a partire dalla fase di colloquio per assicurare l'imparzialità del processo. Il panel potrebbe modificare il punteggio o i commenti se

necessario. Il panel avrà il compito di approvare il report che comprenderà l'Evaluation Summary Report per ciascuna proposta nello step 2 e una **graduatoria di valutazione (ranking list)** che comprenderà le proposte **ammesse al finanziamento e quelle non ammesse per mancanza di fondi**. Le proposte vincitrici riceveranno un invito per la preparazione del *grant agreement* circa 9 settimane dopo la cut-off iniziale.
I candidati che richiedono (o ai quali è stato offerto) uno schema di *blended finance* riceveranno le stesse informazioni per la componente di sovvenzione e tutte le informazioni necessarie per avviare il processo di ***due diligence*** che sarà condotto dall'***EIC Accelerator Fund***.

Le proposte non ammesse al finanziamento per mancanza di fondi riceveranno il **Seal of Excellence** che potrà essere utile per accedere a possibili finanziamenti a livello nazionale o regionale.

Per le proposte *blended finance* la Commissione inizierà a preparare il grant agreement per la sola parte di sovvenzione, che sarà firmato dalla Commissione e dall'impresa vincitrice. L'EIC Fund effettuerà la ***due diligence*** per la parte azionaria e **verificherà che l'impresa sia idonea ad accedere allo strumento finanziario.** In caso di *due diligence* negativa, la **proposta sarà respinta e il grant agreement terminerà**.

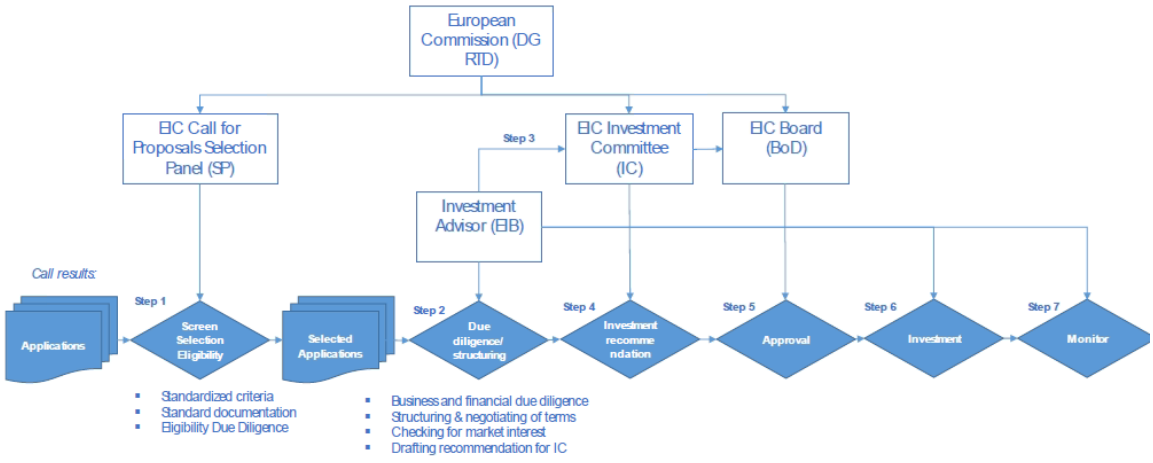
EIC Accelerator Fund

L'EIC Accelerator Fund (EIC Fund) rappresenta un'iniziativa breakthrough implementata dalla Commissione europea con il supporto dell'EIB Group (Banca europea degli investimenti). **L'EIC Fund mira a colmare il gap di finanziamento nel trasferimento e diffusione di nuove tecnologie e prodotti sul mercato.** L'EIC Fund fornirà "***patient capital****"(capitale paziente, a lungo termine)*[4] sotto forma di equity o quasi-equity alle imprese che presenteranno **progetti con soluzioni innovative capaci di creare nuovi mercati**, siano esse basate su tecnologie deep-tech o su innovazioni di tipo sociale. **L'EIC Fund si fonderà sui seguenti principi**:

[4] Il risparmio posto in aspettativa di remunerazione per tutta la durata della strategia di sviluppo e crescita di imprese attraverso prestiti o equity.

- focus sulle **prospettive di crescita finanziaria di singole imprese innovative** (i consorzi non sono ammessi);
- supporto ad **aziende selezionate e ai loro progetti** attraverso strutture finanziarie che siano inclusive (crowd-in) rispetto al capitale privato;
- **diversificazione dei finanziamenti tra settori**, stati membri e paesi associati ad H2020 e profili aziendali;
- mantenimento della **flessibilità** necessaria per un sostegno personalizzato e al contempo sviluppo di pacchetti finanziari standardizzati, processi di due diligence e implementazione di network che garantiscano efficienza, coerenza e capacità di contrattare attraverso le giurisdizioni degli Stati membri (compresi i paesi associati a H2020);
- creazione di valore attraverso connessioni con mentori specializzati, ecosistemi e ulteriori opportunità di finanziamento;
- **monitoraggio degli investimenti**, supporto alle società partecipate nei successivi cicli di aumento del capitale, individuazione di strategie di exit da tali investimenti;
- stretta connessione con i propri organi direttivi sulla base di un portafoglio di investimento;
- coerenza con le istruzioni e le strutture di tali organi e con gli obiettivi di policy dell'EIC.

EIC Fund Investment Process (illustrative)



Fonte: EIC Accelerator Fund – Pilot, Investment Guidelines

Possibilità di investimento e co-investimento dell'EIC Fund

L'EIC Fund cercherà di creare **una connessione tra la potenziale impresa partecipata e l'ecosistema della comunità di investitori dell'EIC Fund** per favorire opportunità di investimento da parte degli investitori interessati. Se l'impresa coinvolta darà il suo consenso, i co-investitori eseguiranno la *due dilingence* e le negoziazioni. A seguito della fase di valutazione, l'EIC Fund suddividerà le proposte *blended finance* in 4 categorie:

1. **Bucket 1**: il mercato **non mostra alcun interesse nell'immediato o nel prossimo futuro alla soluzione proposta**. L'EIC Fund (con il supporto del Consulente per gli investimenti) eseguirà la *due diligence* sulla potenziale impresa partecipata e investirà in prima persona (utilizzando strumenti di equity o quasi equity). Sarà richiesto un mentoring esterno.

2. **Bucket 2**: **il mercato non mostra alcun interesse immediato alla soluzione proposta ma è presente un potenziale interesse nel prossimo futuro**. L'EIC Fund investirà in prima battuta, a meno che i co-investitori potenzialmente interessanti non siano disponibili a svolgere la due diligence. Un *investment advisor* potrebbe fornire una consulenza indipendente sulle opportunità di investimento in round futuri.

3. **Bucket 3**: **il mercato mostra un interesse immediato ma parziale nell'investire nell'impresa selezionata dall'EIC**. L'EIC investirà ma basandosi sulla *due diligence* condotta dai potenziali co-investitori. Per conto dell'EIC Fund, l'investiment advisor negozierà i termini con i potenziali co-investitori, includendo le attività di mentoring, e fornendo consulenza indipendente all'impresa sulle opportunità di co-investimento possibili.

4. **Bucket 4**: **il mercato mostra un interesse immediato per investire nell'impresa candidata**. In questo caso, non ci sarà nessun investimento da parte dell'EIC Fund, che darà priorità ad opportunità di investimento alternative. L'*Investment Advisor* metterà in contatto la potenziale azienda partecipata, a seguito della sua approvazione, con la comunità di investitori dell'ecosistema.

L'EIC mira a garantire condizioni favorevoli ai soci fondatori delle imprese per preservare i loro stessi valori, ma allo stesso tempo dovranno essere garantite condizioni favorevoli per attirare potenziali capitali privati. L'EIC Fund si impegna a non creare distorsioni del mercato.

Processo di Due Diligence

Il processo di Due Diligence si focalizzerà sui seguenti aspetti, contribuendo alla valutazione del rischio dettagliata del potenziale investimento:

- *governance* e qualità del management aziendale;
- struttura del capitale e pianificazione finanziaria;
- strategia di business;
- competizione;
- valutazione di mercato;
- fonti di finanziamento alternative;
- creazione di valore;
- giurisdizione e forma giuridica.

Casi di rifiuto

Alcune domande di finanziamento potrebbero essere rifiutate a seguito del processo di *due diligence*. Se questa condizione dovesse verificarsi, anche il *grant agreement* **stipulato per l'erogazione della sovvenzione a fondo perduto verrà annullato**. L'ammissibilità dell'impresa selezionata verrà verificata ad ogni tranche di pagamento: l'inammissibilità dell'impresa potrà comportare la revoca della sovvenzione e degli ulteriori investimento dell'EIC Fund.

Metodologie di valutazione

L'utilizzo di strumenti di equity e quasi-equity richiederà confronti sulla valutazione e sulle possibili quote di equity nell'impresa su cui si decide di investire. I metodi per la valutazione delle imprese potrebbero variare caso per caso in base a differenti modelli di

business, mercati, settori, tecnologia e altri aspetti immateriali da tenere in considerazione nella valutazione di una start-up. Di seguito sono elencati alcuni metodi normalmente utilizzati nel mercato dei Venture Capitalist:

1. Multiples of Earings
2. Fair Market Value
3. Book Value
4. Price of recent investment
5. Discounted cash flow
6. Other asset-Based methos

Implementazione dell'investimento, monitoraggio e follow up

La Commissione utilizzerà strumenti di equity e quasi-equity quali **common shares**, **preferred shares**, **convertible instruments e altri strumenti di tipo azionario.**

L'*Investment Advisor* procederà in maniera puntuale **all'esecuzione dell'investimento**. Verranno quindi individuati la **struttura di finanziamento più appropriata**, i negoziati sui termini di investimento, la **disponibilità di finanziamento** da parte di terze parti, la conclusione dell'accordo finale dell'investimento. L'EIC Fund stipulerà un contratto e finanzierà direttamente l'azienda. L'*Investment Advisor* sarà inoltre responsabile del monitoraggio dei singoli investimenti. Sono quindi inclusi il monitoraggio e le azioni sulle *milestone* di finanziamento, eventi di finanziamento, svalutazioni, ristrutturazioni, exit, etc.

I funzionari dell'EIC Fund potrebbero svolgere ruoli come rappresentanti e osservatori nei consigli di amministrazione delle società.

Durata dell'investimento e strategia di exit

L'EIC Fund investirà il **capitale paziente**, con una prospettiva medio lunga sul ritorno dell'investimento (7-10 anni, massimo 15). **Non sono richiesti livelli predefiniti di**

rendimento, l'obiettivo dell'EIC Fund è l'impatto dell'investimento piuttosto che la massimizzazione del rendimento.

La **Exit Strategy** di ciascuna società deve essere stabilita caso per caso sulla base delle specificità di ciascun business plan, settore, sviluppo dell'impresa rispetto alle milestone fissate. Le exit strategy possono includere IPOs, acquisizioni, vendite o liquidazioni.

Gestione della proprietà intellettuale e interessi dell'UE

I progetti dell'EIC Accelerator che beneficiano del finanziamento misto, quindi dell'investimento in equity dell'UE (bucket da 1 a 3), saranno **esentati dagli obblighi di Horizon 2020 in materia di proprietà intellettuale**. Nell'ambito della legislazione nazionale applicabile, la società partecipata e i co-investitori potranno avere la massima autonomia per quanto riguarda la gestione della proprietà intellettuale, nel migliore interesse della diffusione dell'innovazione e dello sviluppo delle imprese, in modo da attrarre ulteriori investimenti e consentire un'effettiva Exit Strategy del'EIC Fund. Tuttavia, e in particolare nei casi in cui sono in gioco interessi strategici dell'Unione e l'EIC Fund acquisirà una minoranza di blocco e l'*Investment Advisor* cercherà di garantire che la proprietà intellettuale rimanga "europea", così come l'impresa stessa.

Business Acceleration Services

I servizi di Business Acceleration **non prevedono un finanziamento diretto** da parte della Commissione ma l'attivazione di **misure di supporto e attività di networking**. Nell'ambito dell'EIC, i servizi di supporto saranno accessibili tramite un unico punto di accesso dedicato (EIC Support Actions).

Coaching

I beneficiari dei finanziamenti dell'EIC Pathfinder, EIC Accelerator o FTI potranno ricevere servizi di **coaching aziendale (fino a 12 giorni di coaching)** finalizzati a supportare la crescita dell'impresa. Il servizio di **coaching viene gestito dalla Rete Enterprise Europe Network (EEN)**, che accompagna l'impresa nella scelta del professionista più adatto alle specifiche esigenze del progetto, e viene erogato da coach con comprovata esperienza (selezionati sulla base di specifici criteri e registrati in un

apposito database) sulla base di un piano di coaching concordato con la singola impresa.

Mentoring

I beneficiari di sovvenzioni EIC Pathfinder, EIC Accelerator o FTI potranno usufruire di **servizi di mentoring** per i fondatori, gli amministratori delegati e i leader delle aziende beneficiarie. Il mentoring mira a sviluppare capacità di leadership come resilienza, tenacia e intuizione strategica. Il programma di mentoring prevede **incontri individuali con un imprenditore esperto, che condividerà le proprie competenze e fornirà una guida e un supporto imparziale.** I tutor saranno amministratori delegati di aziende che hanno superato la fase di start-up e saranno individuati inizialmente nelle aziende che hanno vinto in passato una fase 2 dello strumento PMI. Le coppie mentore-impresa saranno individuate tramite la Piattaforma della comunità EIC e durante gli eventi EIC.

All'interno del **networking di mentori** potrebbero essere presenti anche potenziali investitori, al fine di fornire consulenza e raccomandazioni sullo sviluppo del business dell'azienda e per altre potenziali attività riguardanti l'impresa.

EIC Accelerator: struttura del formulario di candidatura

Il formulario di candidatura si compone di due parti:

- **parte A**: contenente informazioni generali, dati amministrativi dell'impresa che presenta la proposta, il budget richiesto, questioni etiche, altre domande specifiche. I partecipanti dovranno selezionare una serie di **keyword** da una lista predefinita. Possono essere selezionate un massimo di 3 keyword e 3 sub-keyword. La selezione delle keyword più appropriate è fondamentale per assicurare che la valutazione del progetto sia attribuita al valutatore esperto più competente per materia.[5] Nella parte A saranno presenti **domande specifiche** relative alla tipologia di finanziamento che si richiede: i proponenti potranno richiedere una sovvenzione (grant) oppure un finanziamento misto (blended finance).

[5] SME Instrument Keywords nomenclature: https://ec.europa.eu/easme/sites/easme-site/files/eic-pilot-sme-instrument-keywords.pdf

- **parte B**: dedicata alla proposta progettuale vera e propria, dove i partecipanti dovranno spiegare nel dettaglio tutti gli elementi innovativi relativi alla proposta in oggetto per la quale si richiede il finanziamento.

La parte B si compone di 4 documenti:

- **Document 1 – Proposal template:**
  - Introduction ;
  - Section 1 – Excellence;
  - Section 2 – Impact;
  - Section 3 – Implementation;

Il documento 1 ha un limite di 30 pagine.

- **Document 2 – Annexes 1 – 3**
  - Annex 1 - Ethics and Security;
  - Annex 2 - CVs ;
  - Annex 3 - Other supporting documents;

- **Document 3 - Annex 4 - Financial and corporate information Excel file**

- **Document 4 – Annex 5 - Pitch-deck** (fornisce una panoramica di vari aspetti della proposta utili per gli esperti valutatori e verrà utilizzata durante il colloquio, cioè la seconda fase di valutazione del progetto. Il documento **non potrà essere aggiornato durante il processo di valutazione**.

Template 2018-2020 per la presentazione della proposta:

Template EIC Accelerator (link)

Budget EIC Accelerator

Budget of the EIC Accelerator pilot (SME Instrument)	**2019**	**2020**
	Milioni di euro	
Budget totale	689.26	654
Grants	85.6%	89%
Equity support	5.4%	8%
Business Acceleration Services	1%	1%
Coaching e mentoring	1%	1%
Evaluation	1%	1%

Scadenze per la presentazione dei progetti

EIC Accelerator pilot Cut-off Data di scadenza (ore 17, Brussels time)
09 ottobre 2019
08 gennaio 2020
18 marzo 2020
19 maggio 2020
07 ottobre 2020